

Vissen kweken en verkopen

Kan je met vissen kweken geld verdienen?

In het aquarium vermenigvuldigen guppy's zich vanzelf. Ook met cichliden en corydoras gaat het kweken heel eenvoudig. In tijden waar iedereen wel een manier zoekt om iets bij te verdienen, kan men op het idee komen om daarmee geld te verdienen.

Zo eenvoudig is het nochtans niet.

In de eerste plaats is het nodig om na te gaan of er in de nabijheid een handelaar is aan wie je je nakweek kan kwijten.

Daar zijn steeds meer handelaars toe bereid, of het privé zaken zijn, of zaken die tot een keten behoren. En natuurlijk moet het ook gaan over vissoorten die verkoopbaar zijn. Geen enkele handelaar is bereid om bijvoorbeeld 200 jonge kogelvissen over te nemen.



Kwaliteit, hoeveelheid en prijs.

Vanzelfsprekend moet het alleen gaan om gezonde vissen. Belangrijker is nog dat de visjes die je wil verkopen niet alleen even oud zijn, maar ook dezelfde grootte hebben. Een gemengde groep guppen van jong tot volwassen zal geen enkele handelaar interesseren. Ben je een goede klant, dan zal hij je misschien toch tegemoet komen en de visjes afnemen.

Handelaars nemen zelden 1 enkele vis over, tenzij het misschien over een duur L-nummer gaat, maar naar behoefte 10, 25 of zelfs honderd vissen (zoals bijvoorbeeld kardinalen die meestal in scholen verkocht worden). Wie met guppen in de zaak aankomt dient dus een grotere groep gelijkwaardige vissen aan te bieden, die zo groot zijn dat ze onmiddellijk verkocht kunnen worden. Vishandelaars hebben zelden de mogelijkheden om vissen nog groot te brengen vooraleer ze verkoopbaar zijn. Ook heeft het geen nut om bij cichliden alleen maar mannetjes aan te bieden, want die worden meestal per paar verkocht.

En dan gaat het over de prijs. Hierover hebben aquarianen die met de kweek wat geld willen verdienen, meestal een



verkeerd beeld. De handelaar kan ongeveer $\frac{1}{4}$ van de verkoopprijs betalen indien hij zelf ook nog wat wil verdienen. Enerzijds moet hij zijn installatie onderhouden, personeel betalen en natuurlijk de huishuur.

En aan het einde van de maand moet er voor hem ook nog wat overblijven. Daar moet je van bij de aanvang rekening mee houden.

Verkoop aan de groothandel.

Vele groothandelaars zijn tegenwoordig bereid om van privépersonen vissen en ongewervelden te kopen. Hier is er voor de groothandelaar meestal een probleem: de hoeveelheid. Wanneer hij de vissen op zijn verkooplijst wil zetten, moet hij er voldoende hebben om meerdere bestellingen te kunnen uitvoeren. Daarom zijn voor hem alleen grotere hoeveelheden interessant, zoals 100 cichliden, 250 guppy's of 1.000 kardinalen en meer. Als is ook de prijs tegenover die van de kleinhandel ook nog eens maar de helft ... Nog een ander punt is de continuïteit. Eénmaal 100 cichliden kopen is voor hem amper interessant, maar regelmatig 100 stuks per maand is voor de groothandelaar veel zinvoller.

Besluit.

Men kan met de nakweek van vissen en ongewervelden geld verdienen wanneer men niet de gewone soorten kweekt die in massa en zeer goedkoop geïmporteerd worden. Maar het is niet eenvoudig en er zijn een paar hindernissen te nemen. Er dient goed over nagedacht, want in een kweekinstallatie moet men veel geld investeren zodat ze kostenbesparend en met zo weinig mogelijk inspanningen functioneert. Wie met het idee speelt er geld mee te verdienen contacteert best eerst mogelijke afnemers. En een gelegenheidskweker verkoopt best zijn diertjes op verenigingsbeurzen of zoekt op voorhand een handelaar die zijn overschot afneemt.

En tot slot, als je het werkelijk groots ziet, denk dan ook aan de fiscus...

